

中日新聞グループは  
 首都圏・中部圏などの  
 1都15県で発行

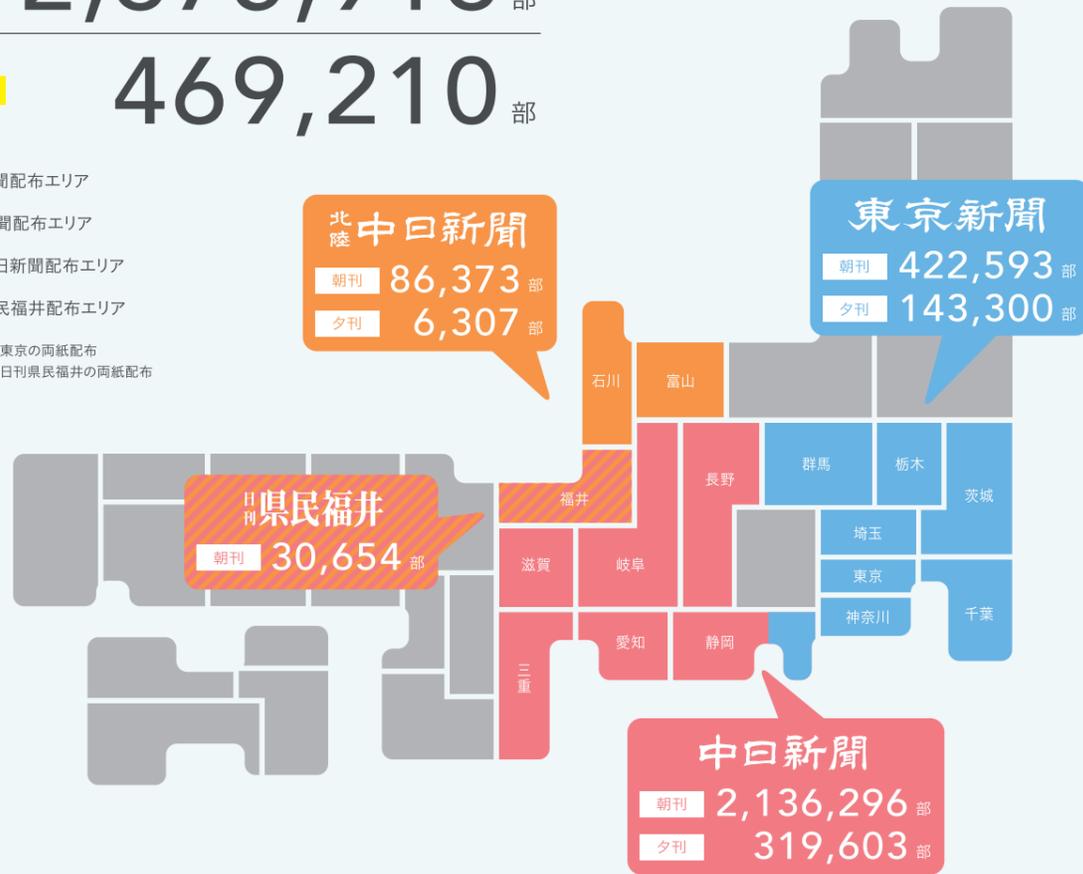
中日グループ 一般紙発行部数 (ABCレポート2020年1-6月半期レポート)

朝刊 **2,675,916** 部

夕刊 **469,210** 部

- 中日新聞配布エリア
- 東京新聞配布エリア
- 北陸中日新聞配布エリア
- 日刊県民福井配布エリア

※静岡は中日・東京の両紙配布  
 ※福井は中日・日刊県民福井の両紙配布



中日スポーツ  
**321,092** 部  
 (2020年4月自社公表部数)

東京中日スポーツ  
**95,027** 部  
 (2020年4月自社公表部数)

中日グループフリーペーパー発行部数  
**355,000** 部

中日ショッパー 195,000部 (浜松市を中心に静岡県西部)  
 東京新聞TODAY 160,000部 (川崎市、横浜市)

中日新聞社広告局

名古屋本社	〒460-8511 名古屋市中区三の丸 1-6-1	TEL.052(221)0686
岐阜支社	〒500-8875 岐阜市柳ヶ瀬通 1-12	TEL.058(266)4791
東京本社	〒100-8505 東京都千代田区内幸町2-1-4	TEL.03(6910)2483
北陸本社	〒920-8573 金沢市駅西本町 2-12-30	TEL.076(233)4640
東海本社	〒435-8555 浜松市東区薬新町45	TEL.053(421)9118

大阪営業支社	〒530-0003 大阪市北区堂島2-1-43	TEL.06(6346)1115
福井支社	〒910-0005 福井市大手 3-1-8	TEL.0776(28)8606
中日ショッパー	〒435-8557 浜松市東区薬新町45 中日新聞東海本社内	TEL.053(421)9115
東京新聞TODAY	〒210-0006 川崎市川崎区砂子1-1-14 JTB川崎共同ビル5F	TEL.044(245)5881

中日新聞社広告局ホームページ <https://adv.chunichi.co.jp/>

お客さまからの信頼を礎に  
 更に先の100年へ



中日新聞  
 東京新聞

北陸中日新聞  
 日刊県民福井  
 中日スポーツ  
 東京中日スポーツ  
 中日こどもウイークリー  
 中日ショッパー  
 東京新聞TODAY



Hiroshi Adachi

**安達 洋氏**

株式会社キクチメガネ  
 総合企画部 部長

# お客さまからの信頼を礎に 更に先の100年へ

## Interview

Hiroshi Adachi

安達 洋氏 × 田中 浩之

株式会社キクチメガネ  
総合企画部 部長

Hirofumi Tanaka

中日新聞 名古屋本社 広告局  
広告一部 部長

1987年入社。約10年の店舗勤務のあと、本社  
スタッフとして商品部へ配属。その後、企画・販促の  
仕事に携わる。



— 第12回中日新聞社広告大賞審査員特別賞受賞、おめでとうございます。創業100周年に掲載いただきました新聞広告の出稿に至るまでの経緯をお聞かせください。

安達 弊社にとって記念すべき周年の広告が名誉ある賞をいただき感謝いたします。弊社は1920年の10月に創業し、2020年で創業100周年を迎えることができました。お客さまからのご愛顧はもちろんのこと、取引先さまからのご支援、弊社で働いてくれた先輩社員の皆さんの努力、さまざまな要素が重なって100周年を迎えられました。本来でしたら100周年がオリンピックイヤーと重なり、企画も練っていたのですが、記念パーティー

などのイベントも中止せざるをえなくなりました。実は90周年の際も中日新聞に15段広告を出稿し、その際には現在も継続している行動規範「マインドブック」を作り、「すべての「見る」に、こたえを。」というシンボルメッセージを発信させていただき

ました。その経緯もあって、他の行事やイベントはできなくなったとしても15段広告はぜひ実施したいと考えていました。広告の中でお客さまへの感謝の気持ちや、弊社の100年変わらない理念を伝えたいと思い、今回の出稿につなが



中日新聞 2011年1月22日朝刊

たということです。

— どんな表現、コピーライトでとさまざまな意見や検討があったと思います。少女がしっかりと前を見据えたビジュアルとコピー。印象的な広告を掲載いただきましたが、お客さま、社内外の反響はいかがでしたか。

安達 この「目が「悪い」なんて、思っほしくない。」のコンセプトは、クリエイティブの方と話し合いながら練り上げていきました。始まりはクリエイティブ担当の女性の実体験です。彼女も小さいときから近視で、「目が悪い」という表現がちょっとショックだったと聞きました。近視や遠視でもメガネを作って解決できれば全く「悪い」ことではない。それは個性であり、更にはきちんと合って似合うメガネをかけていることで魅力にさえなります。それは私たちが言えるメッセージだと「ビジョンケア」の思いとともに伝えたかったのです。この女性の経験はよくあることで、要するにきちんと情報が届けられていない。伝えていない私たちにも責任があると思うのですが、私たちの中では常識だと思っっていることでも、消費者の方にはまだまだ知られていないことはたくさんあります。ですからこういった情報をきちんとお伝えすることも専門店の重要な仕事だと思っっています。こういった新聞広告に読者の方からダイレクトに反応を聞くことはあまり無いのですが、今回の広告については作った人と直接話がしたいと言われ、私に電話がまわってきました。おそろおそろ電話を取ると「この新聞広告なかなかいい」とお褒めの言葉をいただきました。男性の方で、



中日新聞 2020年10月2日朝刊  
少女のまっすぐな眼差し、目は「悪い」ではなく「個性」というコピーで第12回中日新聞社広告大賞審査員特別賞を受賞。

50代～60代くらいの感じでした。インターネットなどでも「私も小さいころ目が悪いと言われて悲しかった」とか「こういう広告を出してくれてありがとう」というコメントを目にしましたし、社内でも好印象が多かったです。

— クリエイティブを練って丁寧に作った広告が受け入れられて、評価されたということですね。

安達 そうですね。みなさんに共感していただいた、メッセージが届いたと思いました。

— 我々にとっても、読者の方が広告に反応して下さることは嬉しいことです。苦情はアクションに起こしやすいものですが、良い反応はなかなかアクションを起こしにくいので。

安達 エールを送られることはなかなか無いので、私も驚きました。

— 100周年は通過点だと思います。今後のブランド戦略はどのようにお考えですか？

安達 100年継続した私どものコアコンピタンスは何かを考えたとき、それは接客や技術で培った信頼だと思います。お客さまに共感していただき、ファンになっていただくことで企業の継続性、サステナブルな会社になっていけたらという思いです。100年続いておりますが、それにあぐらをかかずに、これからも良いところは残しながら新しいものを取り入れることで進んでいきたいですし、「不易流行」の精神を忘れないことが大切です。弊社の社長も一日一日の積み重ねが大事だということと、その中で新しい情報、技術をお伝えしていけるように研鑽しなさいといつも言っています。



視力測定中の初代森文喜氏(左)  
キクチメガネ100周年資料より

それを実行していけたらと考えています。

— まさに100年は一日の積み重ねであると、あらためて重みを感じました。地域の新聞社へのご意見やご要望をお聞かせください。

安達 弊社のメインターゲットであるミドル・シニアの方にとって新聞は信頼のおけるメディアですし、広告内容への信頼度も高いと思います。さまざまな情報があふれ、インターネットなど流れては消えていく情報と違い、新聞は手元にあってじっくり読んでもらえるメディアです。他の方と共有できるメディアでもあります。もう一つの側面として、新聞広告を掲載するというお客さまへはもちろんですが、弊社社員へのラブレターだと思っています。社員の家族やまわりの人たちにも誇れることです。先程「不易流行」と言いましたが、メディアとして信頼感をベースに新しいものをうまく融合させていただいたら、もっと広い世代に伝わっていくと思っますし、出稿する私たちのメッセージもより多くの方に伝わると思っます。

— ありがとうございます。今後も地域のメディアとして頑張って参ります。



審査員特別賞の盾を手に持つ安達部長





読者が選ぶ中日新聞広告賞 部門賞



読者が選ぶ東京新聞広告賞 部門賞

流通・ファッションの部

イオン株式会社

日々の暮らしを、新しい日常を、地域の皆さまと一緒に守りたい  
2020年6月5日付朝刊/15段



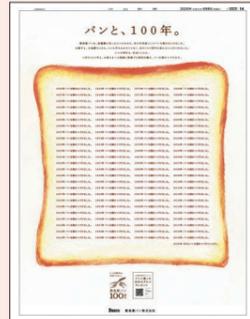
読者審査員評

- 一地域の皆さまと一緒に守りたい—安全や食に対するイオンの姿勢がストレートに伝わってくる。信頼のおける店だと思った。広告の内容がよく分かった。(60代女性)
- 安心して買い物に行けるなと思える。そして買い物物のルールも分かりやすかった。(30代女性)

食・健康の部

敷島製パン株式会社

企業広告「創業100周年」篇  
2020年6月8日付朝刊/15段



読者審査員評

- 長年パンを作り続けているひたむきな企業姿勢が感じられ、好感を持たれた。(50代男性)
- シンプルに好きだと思った。100年続けてきた重みも、これから続くパンの歴史も楽しみになる。(30代女性)

流通・ファッションの部

資生堂ジャパン株式会社

プリオール  
「どんな時も、肌から明るく、つややかな一日を。」  
2020年4月8日付朝刊/15段



読者審査員評

- 化粧品の商品らしく赤色が華やか。女優3人の笑顔が目立つ。文字も大きく、必要な情報が分かりやすい。(40代男性)
- パッと目を引くピンク色やモデルの方の笑顔が自分の心も明るくしてくれた。わかりやすい説明と写真で、どの世代にも見やすいのでは、と感じた。(20代女性)

食・健康の部

養命酒製造株式会社

丈夫なからだへ。  
2020年7月12日、9月19日、11月28日、  
2021年2月14日付朝刊/15段×3回・5段(シリーズ)



読者審査員評

- 毎日繰り返される「丈夫なからだ」。今、誰もが求めていることをうまく使った広告だと思った。草刈さんのイイ感じの枯れ具合もまた、素敵だ。(30代女性)
- 簡潔かつ明瞭。タレントの写真と商品の大きさの配分も良く、好印象。伝統的な商品だが、今の時代に合わせた新鮮なイメージを感じる。(50代男性)

車両・IT・テクノロジーの部

愛知県 トヨタ販売店12社

トヨタのクルマ、すべてで取り扱います。  
2020年5月8日付朝刊/30段(二連版)



読者審査員評

- 取り扱いラインナップが良く分かる。私たちの生活に寄り添っている会社のように思われる。(60代女性)
- トヨタの本気と、消費者の要望に応えてくれる気持ち伝わってくる。どの販売店に行ってもトヨタの全ての車を選べるのが魅力だ。(40代男性)

文化・教養の部

名古屋芸術大学

開学50周年記念広告  
「アートで世の中を応援する大学」  
2020年4月1日付朝刊/30段(二連版)



読者審査員評

- 大きく表現されたアートの中に、応援メッセージが心をつかむ。一つの言葉の塊を見つけると、次はどんな言葉が書かれているのかと探求心をくすぐられる。(30代女性)
- 偏差値では測れない学びが芸術にはある。若者が発するひとつひとつのコメントをよく読むと、とても簡潔で面白い。青と黄色、若々しさを感じる色彩も美しい広告。(50代女性)

車両・IT・テクノロジーの部

株式会社アニプレックス

Fate/Grand Order 5th Anniversary  
~under the same sky~  
2020年5月4日、5月25日、7月20日付朝刊/  
30段(二連版)



読者審査員評

- 見開きのカラー広告は、まず見た目が映える。今の時代に「映える」ことは大事。在宅時間が増えた5/4付で、少ない文章の中に希望を与える内容が書かれているのも良い。アニメファンにも話題になったことと思う。(30代男性)
- リアルと二次元が組み合わせられて、とても印象的な広告だと感じた。昔からある東京タワーが近未来の物のように感じられ、素敵だった。(20代女性)

文化・教養の部

数研出版株式会社

たいへんでしたがよくできました  
2020年7月23日付朝刊/5段



読者審査員評

- 小学生に限らず、毎日がんばっている人をほめてくれるようでうれしくなります。花丸の形が子供の頃ほめられた嬉しい記憶を呼び覚まします。(30代女性)
- 休校やオンラインなど大変な一年となった子供達にかけられるべき言葉であり、今後も幸せを願う広告のように感じた。(20代男性)

公共・サービスの部

中部国際空港利用促進協議会

空の向こうにある、かけがえない時間。  
2020年9月6日付朝刊/15段



読者審査員評

- 飛行機の窓から見える空がとても明るく思えた。コロナ禍で飛行機に乗って旅行することは難しいが、空が明るいことだけでいつか旅行できる日を待ち望めると思う。(10代女性)
- 想いをつなぐ空がある。かけがえない時間、こんな時だからこそ余計にそう思った。社会性を感じる広告。(60代女性)

住まい・生活の部

株式会社矢場とん

ウシ年にはブタ食べよう  
2021年1月1日付朝刊/15段



読者審査員評

- 「ウシ年にはブタを食べよう」のキャッチが残る。新しい一年の始まりにユーモアを与えてくれ、食べたい「みそかつ」と思わせてくれる。(30代男性)
- 「ウシ年にはブタを食べよう」というコピーが楽しく、正月の広告としてピッタリで素晴らしい。(50代男性)

公共・サービスの部

城南信用金庫

お困り事のご相談は  
城南信用金庫に!!  
2020年4月29日付朝刊/5段



読者審査員評

- 緊急事態宣言中の中で、意味のあった広告ではないだろうか。企業イメージの向上という観点からも、今後の掲載事例として展開ができると思う。(30代男性)
- コロナ真っ只中だからこそ、メッセージが強く、シンプルに表現されていて良かった。(40代女性)

住まい・生活の部

三菱地所株式会社

三菱地所と次にいこう。協創篇  
2021年3月18日付朝刊/15段



読者審査員評

- 細かな内容は言わず、三菱地所がやりたいことを想起させるタレントと赤と黒の画面のインパクト大。さあ、何を実現してくれるのか、早く知りたいものだ。(70代男性)
- とにかくカッコいい。前に向かって進む高畑希希の表情も未来に向かう意思の力強さを感じます。(30代女性)

小型広告の部

株式会社ヤクルト本社

腸内細菌とメンタルヘルス  
2021年3月22日、23日、24日、25日、26日付朝刊/2段×5回(シリーズ)



読者審査員評

- 読んでみたいと思う見出しが並べられていて、思わず目を止め、気づくと中の文章をしっかりと読んでいた。さりげなく、いろいろ調べて、良いところをついてくると思う広告。(30代女性)
- 腸内細菌、メンタルヘルスの大切さが良く伝わってくる。役立つ新しい情報が得られる。(60代女性)

小型広告の部

井村屋グループ株式会社

毎月1日はあずきの日  
2020年4月~2021年3月の毎月1日付朝刊/題字下×12回(シリーズ)



読者審査員評

- 毎月1日に掲載されていたのかと思いますが、いつのまにか意識に刷り込まれていました。必要最低限のコンテンツをコツコツと続けることが素敵だと思います。(30代女性)
- シンプルでわかりやすい。数を打てる小型広告の特性を生かした広告だと思う。(50代男性)

## スポーツ紙の部



### 宝酒造株式会社

#### 松竹梅CM出演50周年 石原裕次郎&渡哲也 幻の競演

2020年7月29日、10月1日付中日スポーツ・東京中日スポーツ／15段×2回(シリーズ)



2020年7月29日付



2020年10月1日付

#### 読者審査員評

- 石原裕次郎さんと渡哲也さんのお二人が長くCMされていて、今は天国でこんな風にお酒を飲まれているのかなと想像した。(40代女性)
- これほど酒をうまく飲んでいる画は他にないと思う。往年のスター同士が酌み交わす姿が印象に残り、心にしみわたった。(40代男性)
- 長い間CMをやっていた石原裕次郎さんと渡哲也さんの酒を飲むシーンがとても良い。(60代男性)

### 専門家 審査員 審査講評

スポーツ新聞の  
広告とは  
詩人・小説家  
ねじめ 正一氏



中日スポーツを読み始めてから、かれこれ30年以上になる。今はなくなりましたが、「セブンアイ」というコラムに一週一回書いていたこともあって、中日スポーツとの付き合いは長い。私の父もスポーツ新聞が好きで、巨人ファンの父は巨人が勝った次の日などは、煙草を吸いながら至福の感覚を味わっていた。私も、明け方まで仕事をしているときなどは、中日スポーツが郵便受けに落ちた音が聴こえると、真っ先に取りに行く。それほどに、スポーツ新聞は若い頃から私の生活の一部であるから、スポーツ新聞の広告は広告として見るのではなく、スポーツ記事の流れの中で自然に目に入ってくる。だから、スポーツの記事や写真の流れを邪魔しない慎み深い広告がいい。今回の最優秀賞の宝酒造の「松竹梅」の広告はそれにぴったりであった。亡くなった石原裕次郎と渡哲也の二人が酒を酌み交わす写真は、男同士の静かな絆を感じさせてく

れる。この二人の間柄は、中年以上の人ならほとんどみんな知っている。特に裕次郎さんは長嶋茂雄さんと親交があり、「3333背番号は3」という唄も歌っていたし、芸能人野球大会にジーパンスタイルで登場して、駒沢球場のレフトスタンドに叩き込むほど、並外れた体力の持ち主でもあった。永遠に残して欲しい広告だ。優秀賞のradiko(ラジコ)の広告は、顔の見えない女性の耳に、小さな野球ボールのイヤホンが入り、耳葉には桜のイヤリングがあって、さりげなく洒落である。スポーツ紙で女性が扱われるのはお色気紙面が多いが、こういう品のいい女性の広告は新鮮だ。ラジコのネーミングも多分、新しいラジオの子の誕生＝ラジコなのかと思っている。ラジコはインターネットと繋がれば、どんな場所にもいつでも野球中継は聴くことができる。好きな野球チームの試合がどの場所にも聴こえてくる。野球ファンにはたまらないラジコである。



### 株式会社radiko

また春に開幕される喜びを。

2021年3月26日付東京中日スポーツ・中日スポーツ／3段

#### 読者審査員評

- なんといってもボールのイヤホン。この一点に釘付けになった。すごいアイデア。何を訴えたいのかわかる。(50代男性)
- コロナ禍での春を感じさせる素晴らしい画像です。幸せを感じた広告です。(50代男性)
- 昨年の今頃、不安でいっぱいだった気持ちを思い出すとともに、今こうして少しでも安心して過ごせることへのありがたさを感じた。野球ファンはもちろん、それ以外の人も響く広告だと思う。(20代女性)



### ポッカサッポロフード&ビバレッジ株式会社

ドラゴンズブルーサイダー 新発売  
2021年3月22日付中日スポーツ／15段



2021年3月22日付

#### 読者審査員評

- ドラゴンズカラーの青とブルーサイダーのコラボが、3月開幕前のスポーツの楽しさを予感させてくれる。(60代女性)
- 中日スポーツを手取る読者は中日ファンが多い。ドアラの採用に目が向く。青の色はクール、誠実をメッセージし、サイダーにピッタリで安全安心を感じる。(50代男性)

### 株式会社 ジェイ・スポーツ

107th TOUR DE FRANCE  
2020年8月27日付  
東京中日スポーツ／15段



2020年8月27日付

#### 読者審査員評

- スポーツの瞬間から情緒を感じる。リアルな切り抜きではなく、バックのボケ感が溢れているのも良かった。(40代男性)
- インパクトがあり、思いがとても伝わってくるように感じた。手を合せているところにもとても気持ちを感じた。(50代男性)

### 日本中央競馬会

TOKYO 2020 JRA 馬術  
2020年10月9日、12月28日付東京中日スポーツ・中日スポーツ／15段×2回(シリーズ)

#### 読者審査員評

- ハンディキャップや性別の差を超えているというメッセージに勇気を与えられた。馬術は、色々な人の熱い想いが詰まっているスポーツだということが伝わってきた。(20代女性)
- 馬術に興味を持つきっかけになった広告。素敵な写真とメインキャラクターの二人の表情に引き付けられ、キャッチフレーズの「TOGETHER!」もって高く、美しく、という詩も素敵だ。(40代男性)



2020年10月9日付



2020年12月28日付

# 2021 MARKET IN

— 東海のナンバーワン & オンリーワン —

## ウィズコロナ時代の東海エリアの旅行意識[夏編]

### これからの旅行行動はワクチン接種有無に関わらず慎重な傾向

#### 旅行は、密を避け、安全・安心なところへ

新型コロナウイルス(以下コロナ)感染は依然収束しておらず、東海地方においても4県ともに緊急事態宣言が延長されるなど予断を許さない状況が続いていた。外出自粛、県境越えの移動自粛等により市民の旅行行動は抑制されており、その間も観光客、受入側ともにコロナを意識したウィズコロナ時代の旅行スタイルへと変化している。当社では、東海エリアに暮らす人々の旅行に対する意識の変化を把握するため、昨年12月に続き、この8月にインターネットアンケート(東海エリア市民2,400サンプル)を実施し、集計分析した。

ウィズコロナ時代における旅行に対する意識や行動の変化について「あてはまる」と回答した人は、「多くの人でにぎわう観光地や混雑しているところを避ける」(71.2%)が最も多く、次いで「安全・安心できる場所へ行く」(49.0%)、「公共交通よりも自動車、自転車で移動」(48.3%)が半数近くとなり、密を避け、安全・安心なところ、また、自動車での行動率が高い東海エリアにおいては、自動車で行くといった意識も高いことがわかった。前回調査ともほぼ同じ傾向、比率であるが、「安全・安心なところ」が3番目から2番目となっている点に変化があり、より安全・安心を求める傾向が強まっている。

また、旅行訪問先選択で重視することについては、「訪問先のコロナの感染状況」(76.7%)が最も多く、次いで「混雑、密を避けられる」(75.5%)、「コロナ対策がされており安全・安心できる」(72.9%)と、この3点を重視する割合が7割を超えている。「とても重視する」で最も多かったのは「訪問先のコロナの感染状況」の42.9%であり、「お住まいの地域のコロナの感染状況」の31.8%よりも高く、居住地よりも訪問先の感染状況をより重視することがわかった。前回調査との比較においては、各項目ともに「重視する」率が減少し、「重視しない」率が増加している点があ

げられる。これは、コロナ感染拡大から約1年半を経過し、警戒感がやや緩んでいるものと推察される。

#### ワクチン接種の有無による旅行の意向

旅行形態別に旅行についての実施意向時期を聞いたところ、「すぐにでも行きたい」という回答が多かったのは「近場の知っているところへの日帰り旅行」(26.9%)、「近場でまだ行ったことのない、知らないところへの日帰り旅行」(25.6%)と、いわゆるマイクロツーリズムと呼ばれる近場観光へのニーズが依然高いことがわかった。

一方、ワクチン接種(2回)の有無による旅行への意向について聞いたところ、「ワクチン接種を終えていないし、旅行は控える」人が最も多く41.9%、「ワクチン接種を終えたが、旅行は控える」人が16.4%と、ワクチン接種の有無に関係なく旅行を控える人の合計は58.3%であった。一方、「ワクチン接種を終えており、旅行をする・したい」人は、わずかに7.0%、ワクチン接種を終えている人全体のなかでも、30.0%にとどまった。本調査は8月時点であり、その後、ワクチン接種率は高まっているものの、基本的にはワクチン接種の有無に関わらず旅行にはまだ慎重な姿勢の人が多いことがわかった。

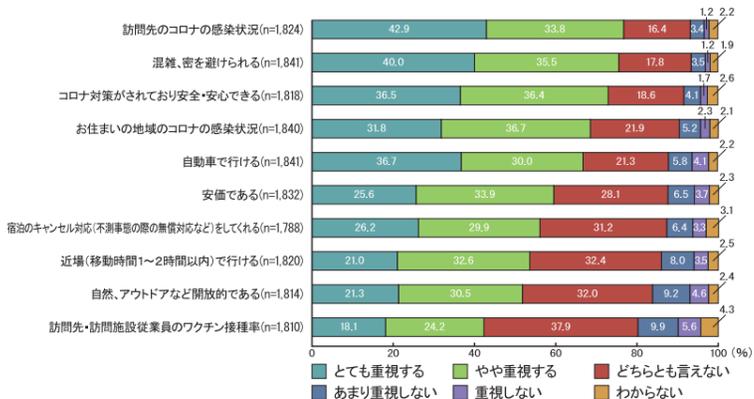
#### 田中 三文

たなか みつふみ

三菱UFJリサーチ&コンサルティング(株)  
政策研究事業本部  
上席主任研究員

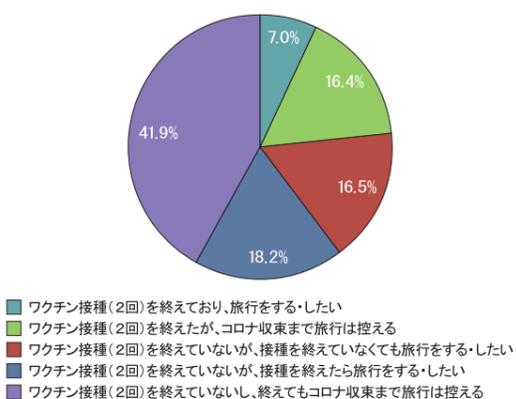


#### ■ コロナ感染拡大後の旅行訪問先選択で重視すること



出典: ウィズコロナ時代の東海地方の旅行意識調査【2021年夏】(三菱UFJリサーチ&コンサルティング)

#### ■ ワクチン接種の有無による旅行意向



# 探訪記

東海エリア



文・写真/増田 幸弘(編集者)  
[三重県 紀宝町]



熊野川に架かる熊野大橋(手前)と熊野新大橋。川が三重県(右手)と和歌山県を隔てる。

## 鵜殿幻影

運転免許をとってから、何度とはなく海岸沿いの道をあてもなくドライブしてきた。なにかちょっとしたきっかけを見つけては楽しんだ。紀伊半島を一周しようと思ったのも、三重県の最南端、熊野川の河口にある日本でいちばん小さな村に行ってみようと思った。そうして鵜殿を訪れる者は少なくなかったようで、観光というはおもしろいものである。

国道42号線は熊野街道とも呼ばれ、海岸沿いを紀伊長島から尾鷲、熊野を経て鵜殿に至る。とはいっても面積わずか2・88平方キロで、気づけば通り過ぎている。この村を成り立たせてきた大きな製紙工場のほかになにかあるわけでもなく、ただ住宅や店舗がところせましと建ち並んでいた。それもそのはず、人口密度は三重県内でもっとも高く、1679.5人/平方キロだった。これは今日の全国ランキングに当てはめると180位台に位置する。

とくに印象的なのが熊野川に架かる熊野大橋だった。川が県境になっていて、橋を渡れば和歌山県になる。交通量は多く、橋はちょっとした渋滞になっていた。前に魚を荷台にそのまま積んだトラックが止まり、海辺の街ならではの活気を感じた。魚がこぼれ落ちるのを、海鳥が狙っていた。一羽、不用意に近づくと、危ないと思った瞬間、動き出したトラックの後輪にゆっくり巻き込まれていた。目の前の現実が妙に生々しく、コマ送りで見えた。

鵜殿の歴史は古く、記紀の時代にさかのぼる。日向国(現在の宮崎県に相当)で生まれた磐余彦尊(イワレビコノミコト)が大和への東征をおこない、神武天皇として日本国を建国しようとした際、鵜殿あたりに上陸したとされる。伊弉册尊(イザナミノミコト)が祀られ、日本最古の神社といわれる花の窟もほど近い。もちろん神話の世界がどこまで史実かは定かではないが、なにか重大な出来事がこの地であったであろうことは容易に想像できる。

平安時代から戦国時代にかけては、熊野水軍の拠点と

なった。壇ノ浦の戦いで源氏を勝利に導く水軍を率いたのが熊野別当で、上皇が訪れる熊野三山を統括する役職だった。源義経に仕えたことで名高い武蔵坊弁慶は熊野別当の子息で、また鵜殿城を築いた鵜殿氏もその末裔とされる。ちなみに城主の名を取って地名があるのではなく、地名にちなんでつけたのだという。桶狭間の戦いでは今川義元の家臣だったため、織田信長に破れて領地を失う。江戸時代は新宮藩に属していた。

明治時代の廃藩置県により、江戸時代の藩に代わって県になるのだが、このとき鵜殿は新宮藩であったにもかかわらず和歌山県ではなく三重県に組み込まれる。おもしろいことがある。廃藩置県は一度におこなわれたのではなく、1871(明治4)年、まず藩をそのまま県に移すかたちで実現した。しかし、3府302県にもなって煩雑なため、2回に分けて統廃合がおこなわれた。1876年の2回目は歴史や地理の面で問題を抱えたところが多く、鵜殿もこのとき三重県になる。熊野川と支流の北山川が和歌山県との県境とされ、新宮市と鵜殿村に分かれた。

ざっとこんな壮大な物語が鵜殿に秘められていたなんて知る由もなかったが、2006年に紀宝町と合併し、日本でいちばん小さな村として全国の物好きを魅了することはなくなった。国道42号線のバイパスもでき、沿道はひっそり静まり返っていた。



鵜殿は製紙工場の企業城下町として発展した。とくに印刷用の色上質紙で知られる。



# AD BALLOON

## 01 中日新聞(市民版・全尾張版)朝刊 | 愛知用水の恩恵を知り、伝え、未来へと受け継いでいく「愛知用水Memory」企画

〈名古屋本社 広告三部 太田 貴也〉

愛知県西部の南端にある知多半島は、河川が無く昔から深刻な水不足が問題となっていました。長野県の本木川の水を愛知県の先にまで運ぶ「世紀の大事業」といわれて完成した用水路が「愛知用水」です。その愛知用水は今年の9月30日に、通水60周年を迎えました。

今回は、よくある「愛知用水とは…」といった紹介記事広告ではなく「読者エピソード紹介」の座組で、選別した計7作品を9月中旬から随時、そして通水60周年当日となる30日付には記事下特集を掲載いたしました。

読者エピソードは、高齢者を中心に計173件の応募があり、そのどれもがリアルタイムで恩恵を実感してきた世代による「生きた言葉」として、魅力的なコンテンツとなりました。

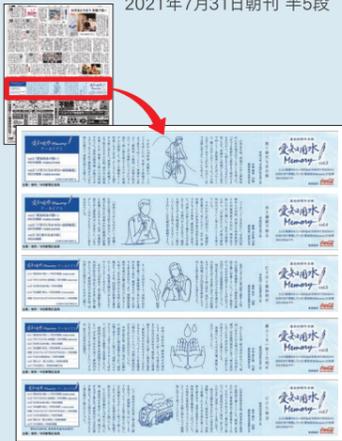
新聞広告の強みとは、「読者の持つ知られざるエピソード」が強力なコンテンツとなること。それらを発信することが、新聞社らしい社会的意義のある取り組みとなること。この2点を、今回の企画を通して改めて実感いたしました。本企画を通してご協賛いただいた企業の皆様のコミュニケーションのお役にたてたのであれば幸いです。

### 173件の応募から読者エピソード7作品を紹介

### 募集告知



中日新聞(市民版・全尾張版) 2021年7月31日朝刊 半5段



中日新聞(市民版・全尾張版) 2021年9月21日~29日朝刊2段×5



中日新聞(市民版・全尾張版) 2021年9月17日朝刊 15段×2



### 企業編



中日新聞(市民版・全尾張版) 2021年9月25日朝刊 7段



中日新聞(市民版・全尾張版) 2021年9月30日朝刊 7段+5段



## 02 中日新聞(尾張版)朝刊 | 市民とともに考えるこれからのまちづくり 一宮市制100周年特集

〈名古屋本社 広告三部 末永 響子〉



中日新聞(尾張版) 2021年9月17日朝刊 30段

愛知県一宮市は今年9月1日に市制100周年を迎えました。市制施行当時約3万人だった人口はいまでは38万人を超え、4月には中核市に移行するなど、西尾張地域を代表する都市として存在感を示しています。

9月17日付の尾張版で掲載した本特集では、「一宮市民とともに考えるこれからのまちづくり」と題し、一宮市の100周年記念事業として実施されている「市民チャレンジ事業」の取り組みを取材。一宮市内でまちづくり活動に携わる市民の声を取り上げることで、古くから繊維業とともに発展してきた一宮市の過去を振り返るだけでなく、「この先の100年」について思いを巡らせるような未来志向の紙面を目指しました。

協賛募集に関しては、かつて一宮市内に支社を構えていたこともあり、地域との結びつきも深い中日アド企画の買い切り企画として、早い段階から総力を挙げてセールスを行い、地元を代表する企業や病院、学校など25社から協賛を得て、当初15段の予定だった特集を見開き1ページに拡大して掲載することができました。企画にご協力いただいた一宮市や各市民団体、趣旨に賛同いただいた協賛企業、広告会社など、多くの人の力を結集して100周年の記念に残る紙面となりました。

地元の企業、病院、学校など25社の協賛

一宮市の歴史を象徴する写真 中日新聞の歴代記者が撮影



戦災直後の市内の様子(1945年)



名神高速道路開通式パレード(1964年)



織物問屋街(1966年)



一宮市が中核都市に(2021年)



02 愛知・名古屋の知られざる魅力を紹介  
「大名古屋展」でBEAMSと協業

名古屋本社 ビジネス開発部 丹羽 宏行

新規事業を推進していくビジネス開発部において、セレクトショップの枠を超え、企業のブランディングなど、新しいビジネスを生み出していくBEAMSは協業すべき相手。運良く、新規事業責任者とのコネクションができ、話をするうちに「大名古屋展」の共催の話が持ち上がりました。前回(2019年)の大名古屋展からパワーアップするには、広報・営業面で中日新聞の力が必要で力を貸してほしいとのこと。弊社としても「BEAMSの仕事の進め方を肌で感じるチャンス」「BEAMSが作る紙面で話題作りができる」と判断し、共催を決定しました。

主な協賛メニューは「新聞広告」「BEAMSが広告主の個性を活かした商品をプロデュースし販売」の2点。しかし、BEAMSプロデュース商品の質問になると全く答えられず、説

得力のある営業をするためにBEAMSの方に何度も同行しトレーニング。その結果、協賛を得ることに成功しました。

全面広告は「中日新聞らしさとBEAMSの融合」をテーマに作成。読者調査では「企画として面白い」「BEAMSが中日新聞とコラボ!」のような好意的な意見を聞くことができました。

BEAMSからは、「コロナ禍で行われた今回の『大名古屋展』で前回並みの露出・売上を維持できたのは中日新聞のおかげ」と嬉しい言葉をいただきました。実際に期間中は「新聞を見て来た」という方が多くいらっしゃったとのこと。

協業は、一回だけで終わらせるものでなく継続することに意味があります。「大名古屋展」だけでなくその他の分野でもBEAMSと協業していきたいと考えています。



中日新聞 2021年6月1日朝刊 15段



中日新聞 2021年8月18日他朝刊 TV面特枠



ビームスジャパン(新宿)店内の様子

**大名古屋展2021**  
ビームス名古屋ほか4店舗で開催  
【開催日】  
2021年8月14日(土)~9月5日(日)  
ビームスジャパン新宿は  
9月14日(火)まで開催

HPはこちら ▶

【読者の声】 ※一部抜粋

- 新聞記事風のデザインでBEAMSカラーのオレンジを基調にしていて、上質なクリエイティブで感心した。(男性50代)
- 地元の魅力を全国へ広げる活動をしていて良いなと思いました。もっと愛知の魅力を全国の人に知ってもらいたいです。(女性29歳以下)
- 名古屋は、ドラゴンズ・グランパス・名古屋城・しゃちほこ・そして、沢山の豊富な食材。誇れるものがたくさんあります。「まだまだあるぞっ!!」と言わんばかりの元気を、この広告で感じました。不安ばかりの今、名古屋から、元気を発信しようではないか!といった、心意気を感じる広告でした。(女性50代)



# ナゴヤ愛はどこにある?



## 第4回 小倉トーストは地球を救う?

ナゴヤのことに詳しくない人にも「喫茶店でコーヒーを頼むとおまけがつく」いわゆる「モーニングサービス」はよく知られています。そのナゴヤ名物「モーニング」を陰で支えるのが業務用パンメーカーです。

業務用パンメーカーは、ナゴヤの「モーニング」に特化して成長してきた業態。モーニングのない他地域の喫茶店では、そこまで多くのパンを消費するわけではないため、大手製パンメーカーや個人のお店のパンを購入するケースがほとんどなのだそう。

いずれも愛知県内に本社を持つ、業界大手の本間製パン、エースベーキング、永楽堂の3社で名古屋市内の喫茶店の約9割をカバー。お互いにライバルとして火花を散らしてきた3社が、手と手を取り合っている企画を立ち上げたことが、ナゴヤでは大きな話題となりました。



▲老舗業務用パンメーカーの夢のコラボ

今回お話を伺ったのは本間製パン営業部長・佐伯信哉さんとエースベーキング社長・吉田昌容始さん、永楽堂広報担当・高野仁美さんの3名。

きっかけはコロナ禍です。緊急事態宣言で大打撃を受ける喫茶店を盛り上げたい!と考えた永楽堂・高野さん。Twitterで本間製パンさんと交流するようになり、思い切って一緒に何かしませんかと提案。快諾した本間製パンさんがエースベーキングさんを誘い、こうして業界の誰もが驚く夢のタッグが生まれました。

まずは「何をするか」を決めるまでに紆余曲折がありました。ナゴヤならこの喫茶店にも材料があるという事が決め手となって「小倉トースト100変化」に決定。名古屋めし・小倉トーストのアレンジメニューを100種類考案する、壮大な企画です。

決めたものの、本当に100種類もメニューが集まるのか、最初は不安しかなかったそうです。永楽堂さんでは社員食堂にアイデアBOXを設置して全社員に広く公募し、エースベーキングさんでは営業部員全員に2つメニューを考案してもらう、などといった努力の甲



▲編み出された個性派メニューたち!

斐あり、70種類のメニューが集まりました。残り30種はクラウドファンディングで支援してくださった一般の方々と一緒に作りあげ、無事100種類達成。

100種のメニューはnote『小倉トースト100変化で愛知の喫茶店を盛り上げたい!』でご覧になれますが、どれも個性派ぞろい。モンブランやティラミスなどの「映える系」から、まさかの「あんかけパスタ」「台湾ラーメン」「きしめん」など他の名古屋めしとのコラボまで!いろんな意味で試してみたい逸品ばかりです。また、小倉トーストのアレンジメニューを食べられる喫茶店を紹介したMAPも公開中。

今後の目標については「2021年のグルメトレンドに『小倉トースト』を入れたい」「『小倉トースト』と『あんバタートースト』の名称を統一したい」といった大きな野望を掲げます。

今回コラボを思いついた永楽堂・高野さんの以下の言葉が印象的でした。「コロナでパンが売れなくなって、最初はしたら自社のパンが売れるかだけを考えていました。でも喫茶店の元気がないのに自社のパンだけが売れる事はないということに気づいたんです。喫茶店が元気だからこそ、パンが売れる。そしてそのためには地元の人たちが地元企業が元気で喫茶店に行ける世の中であってほしいんだと気づきました」

長引く不況やコロナの影響で元気がない日本。元気を取り戻すには、業界などの垣根を超えて協力し、応援し合うことがもはや必須といえるでしょう。「小倉トースト100変化」の成功はナゴヤ、ひいては日本を救う原動力になるかもしれません。



イラストレーター&文筆家&漫画家  
陽菜 ひよ子 Hina Hiyoko

愛知県清須市生まれ。3歳より名古屋市在住。関西に2年、関東に14年住んだのちUターン。2006年『やさしい写仏めり絵帖』(ダイヤモンド社)、2015年『アトピーの夫と暮らしています』(PHP研究所)を出版。イラスト実績はNHKテレビ番組・書籍・広告・新聞小説・自治体・イラスト講師など多数。



好評発売中!  
「ナゴヤ愛 地元民も知らないスゴイ魅力」(秀和システム)

締切	12月分	1月分	2月分
第1次 前々月 20日	10/20(水)	11/19(金)	12/20(月)
第2次 前月 10日	11/10(水)	12/10(金)	1/7(金)
第3次 前月 20日	11/19(金)	12/20(月)	1/20(木)
特定面 前月 5日	11/5(金)	12/3(金)	1/5(水)

※当該日が土日祝の場合は繰り上げた営業日となります。

中日新聞・東京新聞 新聞広告受付締切スケジュール  
広告原稿の刷寸入稿サイズにつきましてはホームページ内の「中日新聞グループ・PDF/EPS広告入稿ガイド」をご確認ください。